

Агент коммерческий

Работа коммерческого агента не так проста на первый взгляд, как кажется. Это целый комплекс мероприятий, которые реализуются с применением знаний основ рыночной экономики, методов установления деловых контактов, законодательства и действующей формы учета и отчетности. Чтобы осуществить сделку купли-продажи, агент коммерческий должен знать порядок оформления документации. Также, чтобы осуществить транспортировку или хранение товара, специалист должен изучить структуру погрузочно-разгрузочных работ. Обычно такие специалисты приглашаются для работы в коммерческие отделы различных агентств или организаций.

Для того чтобы работать по профессии **Агента коммерческого**, не обязательно иметь высшее профессиональное образование по соответствующей специальности. Для данной профессии достаточно иметь диплом о среднем профессиональном образовании, полученный в колледже или техникуме, или, к примеру, достаточно окончить специальные курсы.



Содействует продаже определенной партии товаров или следит за правильным оформлением договоров и контрактов, занимается страховыми и экспортными лицензиями. Если требуется выполнить техническую работу в процессе заключения контрактов по вопросам размещения рекламы или иных аналогичных договоров, то также обращаются за услугами к агенту коммерческому. Этот специалист занимается предоставлением транспортного средства для доставки товара.

