

## Страховой агент

**Страховой агент** – это физическое или юридическое лицо, которое от имени и по поручению страховой компании занимается продажей страховых полисов и заключением страховых договоров.

Страховой агент выясняет желание клиента, рассказывает ему о возможных условиях страхования, о действующих тарифах и о страховых выплатах. После презентации продукта и согласия клиента производится заключение договора страхования на наиболее выгодных условиях для клиента.

### **Обязанности** страховых агентов:

*Поиск клиентов.* Страховой агент самостоятельно занимается поиском клиентов, которые воспользуются его услугами. Нарботать базу в первое время очень сложно и потребуются приложить немало усилий. От количества клиентов напрямую зависит размер заработной платы.



*Заключение договоров.* Страховой агент должен уметь заключать договора на каждый вид страхования. Также данный специалист производит перезаключение договоров. Несет материальную ответственность.

*Оценка ущерба.* Часто компании выделяют должность специальным сотрудникам, которые оценивают материальный ущерб. Тем не менее, каждый страховой агент обязан уметь делать это самостоятельно.

*Учет и сохранность документов.* Страховой агент полностью отвечает за хранение страховых полисов и взносов.

*Реклама услуг.* Страховые агенты должны производить активную рекламу своих услуг среди населения. Привлечение новых клиентов является обязательным условием работы страхового агента.

### **Качества** которыми должен обладать страховой агент:

- *Общительность*

Умение находить ответы на все вопросы и находить общие темы с людьми пригодится везде. Для страхового агента – это необходимое качество. Страховой агент обязан не просто чеканно рассказать перечень услуг, а суметь заинтересовать человека.

Вот зачем страховать холодильник или кухонный комбайн? Вы должны объяснить, что производители перестали следить за качеством товара, а вы поможете исправить ситуацию – даже если что-то сломается, человек сможет купить новый прибор без убытков. Или напомнить о ворах, которые не побрезгают даже холодильником.

- *Трудолюбие*

Сидеть и ничего не делать с такой профессией у вас не получится. Каждую минуту вы должны думать – где найти новых клиентов. А после то-

го, как вас посетят умные мысли – идти на реализацию своих идей. Страховой агент – довольно активная работа, которая не позволит сидеть на месте. Ненормированный рабочий график предполагает оказание страховых услуг как в дневное время, так и вечером.

- *Хорошая память*

Страховой агент обязан запомнить все виды страхования и предлагать их своим клиентам. К тому же, стоит помнить особенности тех или иных людей. Если у человека нет авто, не имеет смысла предлагать ему каско.

- *Презентабельный внешний вид*

Независимо от пола, страховой агент должен внушать доверие. Для этого потребуется немало времени уделить своей внешности и быть аккуратным и ухоженным.

### **Как стать страховым агентом**

Стать страховым агентом может любой желающий работать человек. Для этого достаточно иметь среднее образование.

Страховой агент — профессия, которая обеспечивает карьерный рост и высокую заработную плату. Все зависит от человека и его желания работать.

Профессия страхового агента, как и любая другая, имеет свои достоинства и недостатки. Эта специальность позволит быстро улучшить свое материальное положение и продвинуться по карьерной лестнице, но не каждый сможет добиться такого успеха. Если вы не умеете работать с людьми, никакие другие профессиональные навыки не помогут Вам найти

